

كيف تسوق نفسك في سوق العمل



إذا كنت طالب
جامعي او
متخرج حديثاً
ننصحك بقراءة
هذا الكتاب

أحمد جمال الجسار

٢٠١٧

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====

كيف تسوق نفسك

في سوق العمل

دليلك للدخول الى عالم الاعمال
والحصول على وظيفة احلامك.

أحمد جمال الجسار

2018

=====كيف تسوق نفسك في سوق العمل=====

الاهداء

الى كل من يبحث عن التميز والابداع

الى كل من يبتغي القمم

الى كل من يسعى لحصد النجاح وان يضع

بصمته في عالم الاعمال...

نهديكم هذا الكتاب

المحتويات

- ١- كيفية كتابة السيرة الذاتية
- ٢- كيفية كتابة الخطاب التعريفي
- ٣- كيف تجري مقابلة عمل ناجحة.
- ٤- مهارة ادارة الوقت.
- ٥- مهارة العمل الجماعي.
- ٦- مهارة حل المشكلات
- ٧- مهارة العصف الذهني
- ٨- مهارة واتخاذ القرار
- ٩- كيف تسوق نفسك عبر الانترنت.
- ١٠- مهارة استخدام مواقع التواصل الاجتماعي

كيف تسوق نفسك في سوق العمل=====

مقدمة

في عالم الاعمال اليوم لا يكفي ان تكون حاصل على شهادة الجامعية فهي لا تثبت سوى شيء واحد وهو إنك شخص متعلم.

ومع تقدم الزمن وتطور التكنولوجيا وسرعة التغيير الحاصل في عالم الاعمال اليوم فأنا المهارات والخبرات هي التي تنتصر، فكل شخص يحلم بالحصول على عمل او وظيفة لائقة لابد من ان يتمتع بمجموعة من الخبرات والمهارات التي يطلبها سوق العمل.

لذا لو اردت ان تعرف أنك جاهز ومؤهل للعمل يجب على الاقل ان تتمتع بهذه الخبرات والمهارات وهي بمثابة مفاتيح بوابات العمل وهو خلاصة خبرة سنوات من العمل في مجموعة من الاعمال والوظائف

كيف تسوق نفسك في سوق العمل
المتنوعة وتأسيس مجموعة من المشاريع والشركات
الشخصية وتقديم عدد كبير من الاستشارات للشباب،
والتي قمنا بتحويلها الى دورات وورش تدريبية وقد قام
بتطبيقها عدد كبير من المتدربين حتى حصدوا نتائج
ملموسة على ارض الواقع وقاموا بتأسيس مشاريعهم
وحصلوا على وظائفهم.

المؤلف

كيف تسوق نفسك في سوق العمل
عامه بناءً على الاهتمامات المشتركة وايضاً لتسويق
مهاراتك وخبراتك نقترح ان تقوم بإنشاء صفحة
شخصية (للعمل).

كيف تنشئ صفحة على فيس بوك

بعد ان تقوم بالتسجيل في المواقع يصبح لديك بروفایل
او حساب شخصي ولكن هذا الحساب يستخدم
للتواصل مع الأصدقاء والعائلة والمعارف اما إذا اردت
ان تسوق لعملك ومنتجاتك وخبراتك لابد من انشاء
صفحة شخصية تكون مخصصة للعمل.

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====

خطوات انشاء الصفحة

- بعد الدخول الى الموقع من خلال حسابك الشخصي اذهب الى أسفل جهة اليمين من الصفحة وسوف تجد كلمة انشاء صفحة اضغط عليها.



- عندها سوف تظهر لك هذه النافذة يمكنك ان تختار منها النموذج المناسب للصفحة التي ترغب بأنشائها وتذكر بأن كل نموذج منها يحمل مواصفات معينة لهذه الصفحة وعلى

كيف تسوق نفسك في سوق العمل
سبيل المثال سوف نختار نموذج صفحة
شخصية عامة.



ثم نقوم بتعبئة النموذج بالبيانات المطلوبة عندها
سوف يصبح لديك صفحة شخصية خاصة كما في
الصورة.

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====



حيث يمكنك ان تقوم بنشر المقالات والمنشورات في
مجالك او تتواصل مع من ترغب من الجمهور وان تقوم
بعمل أنشطة ومناسبات وان تقوم بعمل بث مباشر
وحي تتحدث فيه الزبائن او المعجبين وغيرهم ولكي
تصبح أكثر احترافية في إدارة هذه الصفحة اقترح بان
تدخل الى اليوتيوب وتشاهد فيديوهات حول إدارة
وانشاء الصفحات على الفيس بوك.

كيف تسوق نفسك في سوق العمل=====

نصائح ذهبية لاستخدام الفيس بوك

- يجب ان تحدد الهدف من انشاء صفحتك على الفيس بوك هل هي صفحة اجتماعية او صفحة مهنية (للعمل).
- زود الصفحة بمعلومات جهات الاتصال والتواصل الشخصية معك مثل رقم الهاتف والبريد الالكتروني او قم بوضع رابط موقعك الالكتروني ان وجد.
- كتابة نبذة تعريفية مختصرة عنك.
- اختر اصدقائك بحكمة على الفيس بوك.
- اختر مواضيع منشوراتك في الفيس بوك بحكمة وعقلانية ولا تنشر ما يسيء لمسيرتك المهنية او الشخصية.

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====

موقع لينكد ان LinkedIn



هو موقع تواصل اجتماعي مهني حيث يحتوي على ملايين الأعضاء من مختلف العالم.

ويستخدم موقع لينكد ان للبحث عن فرص عمل او للتسويق الشخصي حيث يقوم أصحاب الاعمال بالبحث عن موظفين جدد.

كيف تسوق نفسك في سوق العمل =====
يحظى هذا الموقع بأكبر نسبة تقديم للعروض المهنيّة
بين باقي المنصّات الإلكترونيّة، إذ يعدّ خير مثال على
استخدام الناس حول العالم لمواقع التواصل
الاجتماعي للبحث عن عمل ما.

– دَوّن المعلومات الشخصية على موقع LinkedIn
كما لو كنت تقوم بكتابة السيرة الذاتية، ولكن كون
حريصا على ذكر البيانات بدقّة شديدة.

قم بتحميل صورة شخصية لك، بحيث تكون جذابّة
ورسميّة في الوقت نفسه.

– حاول زيادة عدد المتابعين لصفحتك، وذلك من
خلال دعوة عدد من الأصدقاء السابقين وبعض الزملاء
في الجامعة، ولكن تجنّب إضافة أصدقاء لا تعرفهم.

– احرص على التواصل مع زملاء المهنة وتبادل الجديد
عن الوظائف معهم، إضافة إلى الانضمام للمجموعات

كيف تسوق نفسك في سوق العمل=====

ذات العلاقة بمجالك والتي يتم فيها عرض آخر الأخبار
المستجدة في المجال نفسه.

– يمكنك الاشتراك في النقاشات المهنية التي تجمع
عدداً من المهتمين كلاً في اختصاصه. وهذه فرصة
ذهبية للالتقاء بالآخرين وتكوين شبكة علاقات مهمّة
ومفيدة.

ويملك موقع لينكد ان ميزة أخرى فهو يوفر فرص تعليم
وتدريب للمشاركين لوجود الجامعات والشركات في
هذا الموقع وللحصول على أقصى استفادة من هذا
الموقع انصحكم بالذهاب الى موقع يوتيوب لمشاهدة
الفيديوهات عن هذا الموقع.

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====

موقع يوتيوب YouTube



موقع ويب يسمح لمستخدميه برفع التسجيلات المرئية مجاناً ومشاهدتها عبر البث الحي (بدل التنزيل) ومشاركتها والتعليق عليها وغير ذلك.

يعتبر موقع يوتيوب بحسب إحصائية موقع أليكسا ثالث أكثر المواقع شعبية في العالم حالياً بعد موقعي فيس بوك وجوجل.

كيف تسوق نفسك في سوق العمل
===== وفي يوليو ٢٠٠٦، صرح المسؤولون عن الموقع بأن
عدد مشاهدة الأفلام من قبل جميع الزوار يصل إلى
١٠٠ مليون يومياً.

لذلك ننصحكم بان تبدأ بإنشاء قناة على اليوتيوب
وتسوق لنفسك عن طريق تصوير فيديوهات قصيرة
ومركزة تتحلم فيها عن أي شيء تجيد عمله مثل برمجة
تطبيق هاتف او عن موضوع معين في الطبخ وغيره.

=====
كيف تسوق نفسك في سوق العمل
كيف تسوق نفسك للحصول على وظيفة من خلال
شبكات التواصل الاجتماعي

–شارك سيرتك الذاتية (CV) مجاناً

إن كنت وضعت سيرتك الذاتية على مواقع التوظيف الشهيرة، فهذه خطوة جيّدة، ولكن لا تكتفي بذلك، لأنّ هذه المواقع توجب على الشركات بعض التكاليف الماديّة. والمعروف أنّ الكثير من الشركات تلجأ اليوم إلى أساليب أخرى مجانيّة في بحثها عن موظّفين مثل البحث المباشر عبر Google

لذا احرص على وضع سيرتك الذاتية على مواقع معيّنة على الشبكة العنكبوتيّة مثل LinkedIn Google Plus Word Press وغيرها، وذلك لكي تكون متاحة مجاناً أمام مسؤولي التوظيف.

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====

-شارك تعليقاتك في وسائل التواصل

شارك تعليقاتك الإيجابية وأظهر معلوماتك على موقع الشركة. فإن وجدت موضوعاً ما طرحته الشركة عبر حسابها على Twitter أو Facebook، حاول أن تشارك فيه بإيجابية، أو تقديم بعض المقترحات التي تفيدهم فمعظم الشركات تراقب مواقعها على وسائل التواصل وترفع المقترحات إلى الإدارة، لذلك كن ذكياً واستغلّ الفرصة بشكل مميّز.

-تحدث عن مجال اختصاصك

إذا كنت تبحث عن عمل، فإنّ خير وسيلة للفت انتباه أصحاب العمل هو أن تتحدّث بشكل واسع عن مجال اختصاصك. فهذه الطريقة ستدفع أصحاب العمل للتواصل معك كونك خبيراً في المجال الذي تتحدّثي فيه، وهذا يغني عن المقابلة الشخصية.

كيف تسوق نفسك في سوق العمل
-تطوع للعمل في مدونة الضيوف على حساب
الشركة

إذا كانت الشركة التي تتابعها تطلب مدونين، فبادر إلى التطوع لذلك. فهذا من شأنه أن يتيح لك فرصة أن تعرض ما لديك من مهارات وابداعات، الأمر الذي سيسهل عليهم استقطابك.

-اطلب المساعدة من أصدقائك

تعدّ هذه الخطوة الأسهل بالنسبة لأولئك العاطلين عن العمل، حيث يمكنهم التواصل مع أصدقائهم عبر الـ Facebook -Twitter LinkedIn وسؤالهم عمّا إذا كانت للشركات التي يعملون فيها وظائف شاغرة في مجال معيّن. لذا فإنّ هذه الطريقة تعدّ رائعة ومثالية في سبيل الحصول على عمل بشكل أسرع وبصورة أسهل.

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====

-تواصل مع موظفين في الشركة

إذا كنت طالب عمل ولديك مقابلة شخصية في شركة معينة، فإننا ننصحك بالبحث عن موظفين حاليين أو سابقين في الشركة نفسها للتواصل معهم وجمع المعلومات اللازمة منهم والتي ستساعدك بشكل كبير. لذلك ننصحك بالاستعانة بموقع الـ LinkedIn وخدمة البحث المتقدم advanced search من أجل التعرف على حسابات هؤلاء الأشخاص.

-املئ البيانات الخاصة بك

من الضروري جداً أن يعرف طالب العمل طريقة بحث مسؤول التوظيف عن مرشّحين، حتّى يحرص على توفير الشّروط اللازمة لزيادة فرصة تواجده أو اختياره في قائمة البحث.

=====
كيف تسوق نفسك في سوق العمل

وإليك أهمّ العناصر والسبل التي يبحث من خلالها مسؤولو التوظيف عن مرشّحين عبر Google: المُسمّى الوظيفي، التخصّص، المهارات، اسم المنشأة، المدينة. لذلك احرص على تعبئة هذه الخانات بشكل دائم في كلّ وسائل التواصل الخاصّة بك.

-ابحث عن اسمك في Google

قبل أن تقوم أيّ شركة باعتماد توظيف أيّ مرشح، فإنّها تبحث عادةً عنه على الشبكة العنكبوتية. لذلك كن ذكياً وسباقاً في هذه الخطوة، واعتاد أن تقوم بين الحين والآخر بالبحث بواسطة اسمك أو بريدك الإلكتروني على Google ، وهي الطريقة نفسها التي تستخدمها الشركات عادة.

كيف تسوق نفسك في سوق العمل
ثم شاهد نتيجة البحث، فإذا حصلت على أيّ نتائج لا
تسرّك، سارع بحذف ما كتبته بسرعة قبل أن يكتشفها
مسؤول التوظيف.

-تجنّب بعض الأخطاء

يمكن أن تساعد صفحتك الشخصية على الإنترنت في
إعطائك فرصة أكبر لإيجاد عمل، كما يمكنها، في
الوقت نفسه، أن تكون سبباً في خسارة عمل ما.

يجب أن تراعي المصداقية في طلب عمل معيّن، وأن
تكون الوظيفة المطلوبة متطابقة مع مجال اختصاصك
ومستوى الكفاءة لديك. ما من شكّ أنّه من حقّك أن
يكون لديك اهتمامات متنوّعة، لكن عليك الحذر من
أنّ أرباب العمل سيبحثون في حساباتك الشخصية
ليتأكّدوا فيما إذا كانت اهتماماتك، التي قمت بذكرها
والمتوافقة مع شروط العمل لديهم، جدية أم أنّها مجرد
أوهام.

=====
كيف تسوق نفسك في سوق العمل

المراجع

- ٢٥٠ سؤال متوقع لمقابلات العمل.... بيتر

فيروكي

- إدارة الأولويات.....ستيفن كوفي
- إدارة الوقت.....براين تريسي
- إدارة الوقت.....ابراهيم الفقي
- اساليب التواصل الشخصي.....ضفاف شربا
- عشر نصائح لكتابة سيرة ذاتية جيدة...نزار عسكر
- العمل الجماعي.....ابراهيم الفقي
- محاضرة في السيرة الذاتية نبيل طلال عبد

الله

- محاضرة في حل المشكلات.....د.عمر العشاري
- محاضرة في مقابلة العمل.... نبيل طلال عبد الله

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====

نبذة عن المؤلف

أحمد جمال الجسار، هو كاتب ومحاضر ومدرب دولي، مدير ومؤسس شركة الجسور للتدريب والاستشارات الإحصائية.

أكمل دراسته العليا وحصل على شهادة الدبلوم العالي في الإحصاء التطبيقي وايضاً حصل على أكثر من ٢٥ شهادة انجاز ومشاركة من مختلف الشركات مثل يوتيوب و hp ومايكروسوفت وغيرها وعدد من معاهد والجامعات في العالم.

قام بتأليف مجموعة من الكتب والاصدارات وقدم عشرات الاستشارات المهنية والشخصية درب أكثر من (١٢٠٠٠) متدرب في داخل العراق وخارجة.

كيف تسوق نفسك في سوق العمل===== وهو عضو في لجان التطوير والأداء المؤسسي حاصل على عدد من الجوائز والشهادات التقديرية وكتب الشكر والتقدير من مختلف الجهات والوزارات والجهات الرسمية في العراق وخارجة.

=====
كيف تسوق نفسك في سوق العمل

>نبذه عن المؤسسات التدريبية والاستشارية التي

انشائها المؤلف<

١-شركة الجسور للتدريب والاستشارات الاحصائية

هي شركة استشارية وتدريبية وتطويرية وتعليمية وتأهيلية ، لتساهم في تعزيز التنمية المستدامة في العراق ، عبر عمل علمي وواقعي ومهني ومواكب للتكنولوجيا الحديثة ،على ان يكون ذو جودة وكفاءة وتميز عالي ، من خلال برنامج عملها الذي يعمل على تطوير الاداء المؤسسي لقطاعات الاعمال الحكومية والشركات التي تعمل في القطاع الخاص وكذلك الافراد ، حيث تقوم ببناء قدراتهم وتدريبهم وتقديم المساعدة والاستشارة العلمية الصحيحة لمواكبة متطلبات سوق العمل واحتياجاته في العراق وفق رؤية شاملة وواضحة

كيف تسوق نفسك في سوق العمل
ذات برنامج ومنهاج علمي وعملي مجرب في عدد من
دول العالم ، وتوفير التعليم الحديث ومناهج التدريب
والتطوير المؤسسي عبر شركات اكااديمية تعليمة و
مؤسسات تدريبية فنية.

ان برنامج عملنا هو كالتالي :-

➤ عمل الدورات التدريبية في داخل العراق
وخارجه.

➤ عمل المؤتمرات والسينارات واللقاءات التي
تخص قضايا التعليم والتطوير.

➤

توفير المدربين والمحاضرين من داخل العراق

و

تحديث وتطوير المناهج التدريبية.

=====
كيف تسوق نفسك في سوق العمل



عمل الشركات والاتفاقيات الاستراتيجية مع الجهات
والمؤسسات الحكومية والشركات والافراد وكذلك
التعاقدات.

تدريب وتطوير الافراد والشركات والمؤسسات

➤ الحكومية

رابط الموقع الالكتروني

<http://jtsciq.blogspot.co.uk/>

=====
كيف تسوق نفسك في سوق العمل

٢-مكتب الشرق الاوسط للدراسات والبحوث
الاحصائية، مسجل رسمياً لدى غرفة تجارة بغداد،
يقدم خدمات الاستشارات الاحصائية وتحليل البيانات
احصائياً، يديره فريق عمل من الاحصائيين ذوي الخبرة
واعضاء في اهم الجمعيات الاحصائية.

خدماتنا: تقديم خدمات الاستشارات الاحصائية،
وتحليل البيانات احصائياً

رابط الموقع/ <https://mectsr.blogspot.co.uk> :

=====

٣-مدونة الاحصاء اليوم الالكترونية:

تعتبر مدونة الاحصاء اليوم "Statistics today" منبراً
إحصائياً متخصصاً في المواضيع والشأن الإحصائي
تصدرها "شركة الجسور للتدريب والاستشارات
الاحصائية" المحدودة في العراق، بشكل اسبوعي من

كيف تسوق نفسك في سوق العمل===== خلال موقعها الإلكتروني، وهي منبر للحوار وتبادل الأفكار والآراء من قبل العاملين والمهتمين بالشأن الإحصائي بشكل عام، حيث تتضمن المدونة في عددها الحالي مجموعة من المقالات والدراسات والابحاث الاحصائية التي تعكس مختلف القضايا ذات العلاقة بالعمل والنظام الإحصائي.

رابط المدونة

: <http://statisticstoday.blogspot.co.uk/>

=====**كيف تسوق نفسك في سوق العمل**=====

للتعاقد وطلب الاستشارات والخدمات والحصول على
المنتجات والاصدارات يمكنكم التواصل من خلال
العنوان ادناه.

للتواصل مع المؤلف:

E-mail:ahmed.aljassar.iq@gmail.com

Website: <http://ahmed-aljassar.blogspot.co.uk/>

Facebook:

<https://www.facebook.com/ahmed.jamal.aljassar>

كيف تسوق نفسك في سوق العمل=====

في عالم الاعمال اليوم لا يكفي ان تكون حاصل على شهادة
جامعية فهي لا تثبت سوى شيء واحد وهو إنك شخص متعلم
ومع تقدم الزمن وتطور التكنولوجيا وسرعة التغيير الحاصل في
عالم الاعمال اليوم فأن المهارات والخبرات هي التي تنتصر.

عن المؤلف

أحمد جمال الجسار، هو كاتب ومحاضر ومدرب دولي، مدير
ومؤسس شركة الجسور للتدريب والاستشارات الإحصائية،
أكمل دراسته العليا وحصل على شهادة الدبلوم العالي في
الإحصاء التطبيقي، قام بتأليف مجموعة من الكتب
والاصدارات وقدم عشرات الاستشارات المهنية والشخصية
درب أكثر من (١٢٠٠٠) متدرب في داخل العراق وخارجة.

دار ومكتبة النفائس للعلوم والتنمية: بغداد – شارع المتنبي

موبايل: ٠٢٣٨٩٠٧٧١٧٤ - ٠٧٨١٣٤٠٩٠٠٩

