

## Экономика знаний и новое международное разделение труда

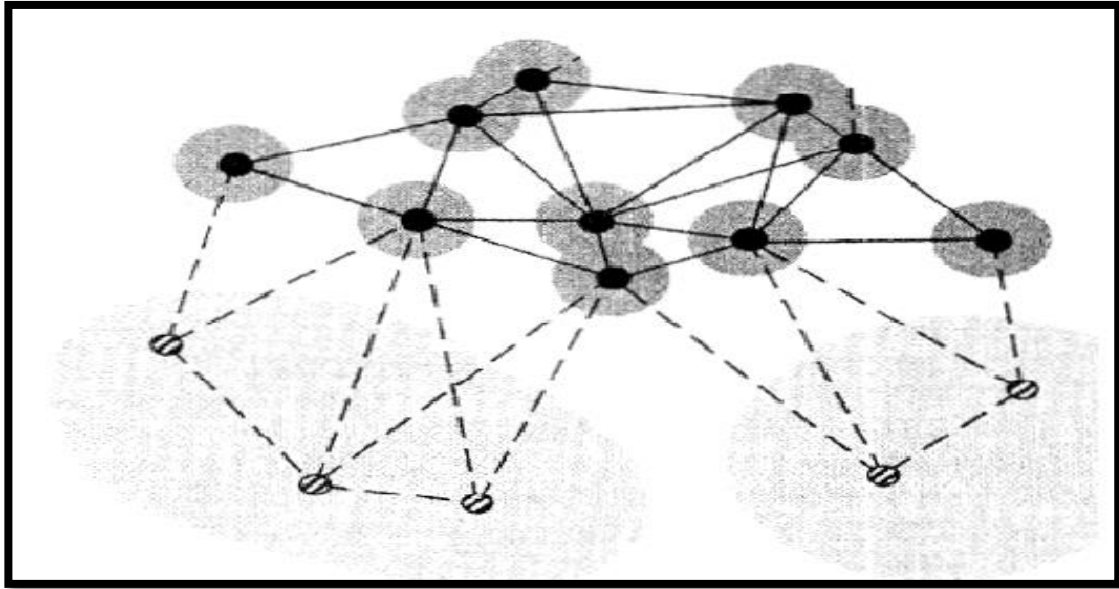
В мировой экономике, происходили много событий и изменений в течение последних двух столетий, многие социальные и политические факторы, которые сформировали текущую экономическую картину со всеми её видами и эффектами определили механизмы этих изменений. С появлением капитализма, который включал положение полной свободы рынков в девятнадцатом веке во время установления рынка труда в Великобритании в 1834 году, где капитализм был в форме коммерческой и затем капиталистической экспансии, которая произошла, когда промышленная революция сыграла главную роль в этом расширении. Этот процесс сопровождался катастрофическими социальными эффектами, связанными с механизмом быстрого расширения капиталистической ориентации с точки зрения выбора направления и скорости этого перехода значительно больше, чем мощность общества адаптироваться к этой степени трансформации. Результатом стал «распад социальных связей, которые имели негативные последствия на экономику, инвесторы стали с осторожностью вкладывать свои деньги в страны, в которых присутствует социальная и экономическая напряженность».<sup>1</sup> Потом был своеобразный мир (около сотни лет с 1815 до 1914 гг.) между сверхдержавами, он в свою очередь поддерживал стабильность международных экономических отношений, это было связано с балансом сил сверхдержав, который был в их интересах в продолжении этого мира на этой стадии, чтобы завершить условия своего обещанного экономического возрождения. После этого началась Первая мировая война, которая разрушила этот мир. Выделяют новые формулы в рамках коммерческих сделок между странами на международном уровне. Происходит отказ от золотого стандарта, который был основан, чтобы создать глобальной корпоративной рынок, вследствие этого ослабляется роль рынков и национальных правительств. В это время происходило отклонение в структуре цен в стране от мирового уровня цен, это привело к истощению запасов золота, поэтому правительство нашло единственное решение - сократить экономику, что привело к снижению зарплаты. И тем самым

---

<sup>1</sup> The Great Transformation, K A R L P O L A N Y I, 1944, c17.

достаточно снизить потребление , чтобы восстановить равновесие с окружающими странами. И на глобальной экономической арене было естественным результатом этих обстоятельств Великая депрессия 1929 года. Это дало экономической практике другую форму и была представлена в кейнсианском «рецепте», призывающему к государственному вмешательству, чтобы контролировать показатели экономик, испытывающих кризис. И с продолжением кризиса, который совпал с отказом от золотого стандарта, выросла форма торгового протекционизма на уровне международных отношений, были созданы тарифные барьеры между странами, это в свою очередь привело к снижению международных обменных курсов. Все эти условия в дополнение к Второй мировой войны проложили путь для проведения Бреттон-Вудсе в 1945 году, на котором была выражена воля мира в стабилизации финансовых и коммерческих сделок между странами. Доллар США был принят в качестве мировой валюты и привязан к золоту, он получил международное признание. Ссылаясь на это, США получили пользу от их экономического и политического статуса, который существовал в период после Второй мировой войны. Мы можем сказать, что в тот период была стабильность в мировом рынке обменных курсов, которые повысили тенденцию международной открытости экономик друг другу и международной торговли, процветал и увеличивался международный обмен товарами и услугами, и капиталом. Но характер обмена между странами были предметом обсуждения экономистов, особенно по отношению к границам этих обменов и факторов, влияющих на их. В дополнение к этому стоял вопрос о международном разделении труда, которое сопровождало каждый этап этого развития экономики. После Второй мировой войны доминировал вид международного разделения труда между развитым Севером индустриальных стран, где концентрировались основные производственные операции в странах капиталистического мира (Европа, Америка, Япония), и развивающихся или слаборазвитом юге. В то время, специализирующийся на странах юга экспортировать сырье для этих стран специализируются Страны Юга экспортировать сырье для этих стран, и это привело к тому, что сосредоточился процесс создания добавленной стоимости в капиталистических странах, а затем слить основные физические и человеческие ресурсы Юга по низким ценам.

Накопление этого механизма по экономической истории заложили рода экономической зависимости между двумя сторонами и выросла в так называемую теорию центров и сторон и Окрестности, кроме того этот процесс препятствует проектов экономического и социального развития в развивающихся странах.



Источник: <sup>2</sup>

После этого произошла информационная революция в XX веке, чтобы отразить чем новый этап отличается от предыдущего этапа со всеми аспектами. Как с точки зрения средств производства или производительных сил или производственных отношений, которые сформировались на новой глобальной карте производства, которая полностью отличается от своего предшественника. В фазе, которая пришла после Второй мировой войны стало создание нового разделения труда, в которой развитые капиталистические страны специализируются производить продукты изготовленные и собранные в странах, характеризующихся дешевой рабочей силой, таких как Китай и Индия. Затем возвращаются эти продукты в развитые страны, чтобы получить дополнительную стоимость, через контроль деятельности, характеризующихся с высокими навыками и

---

<sup>2</sup> 21st Century Economics: Perspectives of Socioeconomics for a Changing World, William E. Hala, Kenneth B. Taylor, 1999, c174.

знаниями, сосредоточенных в секторе обслуживания и в телекоммуникационном секторе. В дополнение к принятию маркетинговых операций и логистических услуг, которые используют высокие технологии. Эта новая форма разделения труда, которая является второй волной в историческом международном разделении труда, внесла значительный вклад в передачу добавленной стоимости, которая является результатом транснациональных производственных процессов в капиталистических странах Севера, таким образом, способствуя укреплению процессов экономического и социального развития, а также созданию механизмов экономической стабильности в этих стран.

Но эта модель международного разделения труда длилась недолго, в результате появления нового типа экономики, так называемой «экономики знаний» или «новой экономики». Эта новая экономика базируется в основном на использовании существующих достижений революции информационных и коммуникационных технологий для того, чтобы иметь дело с данными и информацией и превратить их в значительные и производительные знания в компании. В этой новой экономике, «экономика знаний» и средства производства уже изменились и стали более зависимым от современных технологий (биотехнологии, нанотехнологии и др.), также изменились производительные силы, чтобы работники знания являлись важнейшим слоем и основным субстратом с целью проведения технологических операций в этой новой экономике. И логическим результатом были горизонтальные отношения производства, также изменились между работниками одного промышленности, и вертикальные производственные отношения различных отраслей промышленности и изменились с точки зрения технологического уровня. В дополнение к вертикальному изменению между государствами в силу разветвленности современной промышленности, больше не ограничивается определенной географической областью. Вот в этот момент экономической и социальной истории возникли новые модели международного разделения труда, они появились в качестве стратегического ответа от стран, которые продают дешёвую рабочую силу. Здесь мы имеем в виду Китай и Индию, как двух пионеров, определяющих механизм этого изменения. Этот ответ принял форму, выделяя больше денег, чтобы инвестировать в исследования и

разработки как процент от ВВП, в дополнение к увеличению числа выпускников, которые имеют высокие технические компетенции, и их навыки соответствуют определенным производственным процессам в этом новом стиле экономики. Следствием этой новой тенденции в экономических отношениях между развитым Севером и развивающимся Югом или возникающих в том, что «Благодаря политике, принятой в странах с низким уровнем заработной платы, эта политика отражает крупные инвестиции в экономику знаний, будет возможность приобрести долю или большой сегмент в глобальной производственной цепочке, на основе знаний, что ставит передовые капиталистические страны перед новым вызовом для поддержания своей конкурентоспособности в этих областях»<sup>3</sup>.

Таким образом, мы можем сказать, что экономика, основанная на знаниях, с помощью их механизмов дает возможность развивающимся странам для того, чтобы уменьшить передачу добавленной стоимости из своих стран до развитых стран в случае, если они были в состоянии в ближайшем будущем добиться конкурентного преимущества в областях экономики, основанной на знаниях. И создание нового типа разделения труда, где эти страны являются более активный ингредиент. И лучше в состоянии воспользоваться механизмов глобализацией, для того, чтобы укрепить свои позиции на мировых рынках.

В дополнение к вышесказанному, мы можем сказать, что механизмы глобализации содержащиеся в нем, в том числе легкий доступ к другим рынкам и свободу передвижения товаров, услуг и капитала в рамках трансформации, направленной на новой экономики считаются как коэффициент, влияющих на экономический рост в промышленной среде экономики, Это помогает формирующимся странам, играющим важную роль в сфере международной торговли. Мы не можем также игнорировать роль прямых иностранных инвестиций в технологические сектора, которые эффективно влияют на повышение инновационной активности в экономике. Особенно, если мы знаем, что темпы роста прямых иностранных инвестиций в мире в области информационных и коммуникационных технологий в конце 2013 года, в соответствии с отчетом о прямых иностранных инвестициях,

---

<sup>3</sup> Defining the knowledge economy, Ian Brinkley, Knowledge economy programme report, 2006, p9.

(82,22%). Со ссылкой на стоимость крупнейших иностранных инвестиций в мире в Китае, где они достигли в конце 2013 64,1 млрд. \$, в Индии - 15,8 млрд. \$<sup>4</sup>. Кроме прямых иностранных инвестиций, внутренняя инвестиционная политика государств соответствующих стран в 2013 году, в Китае размер инвестиций в области научных исследований и технологических услуг 585,36 млрд. \$<sup>5</sup>, и что (58%) это процент общего объема экспорта программных услуг в Индии за 2011 год<sup>6</sup>. Это считается показателем увеличения инвестиций в районах, которые считаются основным носителем инновационной деятельности, и фактор, который помогает создать необходимые условия для учреждения компаний, занимающихся инновационной деятельностью. Эти компании должны обладать передовой технологической средой, которая позволяет интенсивно и быстро создавать новые знания, что воплощается в производстве высокотехнологичных товаров, что полезно для экономики заинтересованной страны, и позволяет разорвать цикл зависимостей, которые является производением капиталистического Запада и существует в течение длительного периода времени.

Таким образом, мы можем сказать, что существует тенденция в некоторых странах к формирующимся странам направлять свою деятельность в области инноваций, творчества и технологические исследования и разработки. Что делает его изменения место и свое присутствие в международном разделении труда карте, и делает это лидер в области информационных и коммуникационных технологий, научно-исследовательских услуг, для того, чтобы представлять собой серьезный полюс в транснациональных производственных процессах. Но надо сказать, что эти тенденции все еще находится в зачаточном состоянии, и есть постоянные попытки развитых капиталистических центров укрепить эту связь зависимости с формирующейся рыночной экономикой, несмотря на попытки, инициированные этими странами для того, чтобы изменить эту систему отношений. Это нашло свое отражение в попытках достичь конкурентных

---

<sup>4</sup> THE FDI REPORT 2014. Global greenfield investment trends, 2013.

<sup>5</sup> Foreign Direct Investment Report, international financial law review, 2014, p29.

<sup>6</sup> Theorising and analysing digital labour: From global value chains to modes of production, , Christian Fuchs, University of Westminster, 2013, p14

преимуществ за счет прямой и косвенной эксплуатации слаборазвитых стран, которые все еще далеки от уровней перехода к новой экономике, например, Демократическая Республика Конго, считается одним из крупнейших производителей, материалов, необходимых для использования в области информационных и коммуникационных технологий. В 2011 г. производила (53%) мирового производства кобальта и (10%) мирового производства от титана<sup>7</sup>. Это один из наиболее часто используемых материалов в области производства смартфонов и ноутбуков и других информационных и коммуникационных технологий продукции промышленности. В этой стране, которая имеет такие ресурсы и экспортирует в капиталистических стран, которые используются для производства высокого уровня технологической продукции, а затем повторно экспортированы в странах по всему миру, создавая высокую добавленную стоимость. Такая добавленная стоимость – это результат двух основных факторов инновационных операций используемых в производстве этих продуктов и ресурсов дешево принято из развивающихся стран, таких как Демократическая Республика Конго. В целом можно сказать, что есть еще новый тип экономических колоний, но с помощью современных метода и средств, Концентрированный на использовании как в мягкой власти и грубой власти в словах США бывший министр иностранных дел, "Бжезинский". Таким образом, процесс накопления капитала все еще продолжается, но формы и средства различных методов для каждой стадии развития капитализма, которые сопровождается определенной формой международного разделения труда, которая выражает социальную взаимосвязь между различными формами работы, необходимой в процессе производства, но на глобальном уровне, это информационно-коммуникационные технологии революция помогла доступа к текущему формату разделения труда.

Остается отметить, что, хотя преемственность капиталистического механизма накопления на основе эксплуатации человеческих и материальных ресурсов странам с развивающейся и формирующейся рыночной экономикой, однако новая информационная революция, которая изменила глобальную технологическую пирамиду, позволит этим странам изменить

---

<sup>7</sup> United States Geological Survey, 2012

свое позиционирование в этой пирамиде мировой экономики. В этой новой форме международного разделения труда страны с лидирующей позицией с самым быстрым и наиболее эффективным подходом к экономике знаний будут в центре вместо старых стран капиталистического Запада. Страны, которые были слабыми в центре или являются стороной капиталистического центра продолжают определять механизмы создания стоимости и распределяет её в соответствии с интересами капиталистических стран. сегодня эта новая революция знаний дает историческую возможность для того, чтобы разорвать порочный круг зависимости, и создать их собственный независимый проект развития.

## **Список литературы**

- The Great Transformation, K A R L P O L A N Y I, 1944
- 21st Century Economics: Perspectives of Socioeconomics for a Changing World, William E. Hala, Kenneth B. Taylor, 1999
- Defining the knowledge economy, Ian Brinkley, Knowledge economy programme report, 2006
- THE FDI REPORT 2014. Global greenfield investment trends, 2013
- Foreign Direct Investment Report, international financial law review, 2014
- Theorising and analysing digital labour: From global value chains to modes of production, , Christian Fuchs, University of Westminster, 2013
- United States Geological Survey, 2012